

Tutorial Power BI: Dashboard Analisis Penjualan Retail

Dokumen ini berisi data sampel dan panduan langkah demi langkah untuk membuat Dashboard Penjualan interaktif menggunakan Microsoft Power BI.

BAGIAN 1: Mengolah Data (ETL)

Ikuti langkah ini di aplikasi **Power BI Desktop**:

1. **Buka Power BI Desktop.**
2. Klik menu **Home > Get Data > pilih Text/CSV.**
3. Pilih file DataPenjualan.csv yang baru saja kamu buat.
4. Akan muncul jendela preview. **JANGAN** langsung klik "Load". Klik tombol **Transform Data** (ini akan membuka Power Query Editor).
5. **Di Power Query Editor:**
 - Pastikan tipe data sudah benar (lihat ikon di sebelah nama kolom).
 - Kolom Date harus berlogo kalender (Date).
 - Kolom Quantity dan UnitPrice harus berlogo angka desimal/bulat (Whole Number/Decimal).
 - Jika sudah oke, klik **Close & Apply** di pojok kiri atas.

BAGIAN 2: Rumus DAX (Data Analysis Expressions)

Setelah data masuk, kita akan membuat "Measures" (rumus hitungan) agar visualisasi dinamis.

Cara Membuat Measure:

Klik kanan pada tabel DataPenjualan di panel kanan (Fields pane) > pilih New Measure.

Buatlah measure-measure berikut satu per satu (Copy rumusnya):

1. Total Penjualan (Revenue)

Kita akan mengalikan Quantity dengan UnitPrice baris per baris, lalu menjumlahkannya.

Total Penjualan = SUMX('DataPenjualan', 'DataPenjualan'[Quantity] * 'DataPenjualan'[UnitPrice])

Tips: Ubah format measure ini menjadi Currency (Rp) melalui menu "Measure Tools" di atas.

2. Total Unit Terjual

Menghitung jumlah total barang yang keluar.

Total Unit Terjual = SUM('DataPenjualan'[Quantity])

3. Jumlah Transaksi

Menghitung berapa kali transaksi terjadi (menghitung baris).

Jumlah Transaksi = COUNTROWS('DataPenjualan')

4. Rata-rata Nilai Transaksi (AOV)

Mengetahui rata-rata belanja pelanggan per transaksi.

Rata-Rata Transaksi = DIVIDE([Total Penjualan], [Jumlah Transaksi], 0)

BAGIAN 3: Membuat Visualisasi (Dashboard)

Sekarang kita akan menyusun grafik di area kanvas putih (Report View).

Langkah 1: Kartu Skor (KPI Cards)

Tampilkan angka-angka penting di bagian paling atas.

1. Pilih visual **Card** (ikon kartu dengan angka 123).
2. Drag measure **Total Penjualan** ke dalam field visual tersebut.
3. Ulangi langkah ini untuk **Total Unit Terjual** dan **Jumlah Transaksi**.
4. Susun berjajar di bagian atas dashboard.

Langkah 2: Grafik Tren Penjualan (Line Chart)

Melihat performa penjualan dari bulan ke bulan.

1. Pilih visual **Line Chart**.
2. **X-axis:** Drag kolom Date. (Power BI otomatis membuat hierarki Tahun/Kuartal/Bulan. Hapus "Day" dan "Quarter" jika ingin melihat per Bulan saja).
3. **Y-axis:** Drag measure Total Penjualan.
4. Hasil: Kamu akan melihat garis naik turun sesuai tanggal transaksi.

Langkah 3: Penjualan per Kategori (Bar Chart)

Melihat produk jenis apa yang paling laku.

1. Pilih visual **Clustered Bar Chart** (Grafik batang horizontal).
2. **Y-axis:** Drag kolom Category.
3. **X-axis:** Drag measure Total Penjualan.
4. Hasil: Grafik batang yang membandingkan Electronics, Accessories, dan Audio.

Langkah 4: Sebaran Lokasi (Map)

Melihat kota mana yang paling banyak membeli.

1. Pilih visual **Map** (Pastikan koneksi internet aktif).
2. **Location:** Drag kolom City.
3. **Bubble Size:** Drag measure Total Penjualan.
4. Hasil: Peta Indonesia dengan bulatan di Jakarta, Bandung, Surabaya, dll.

Langkah 5: Filter Interaktif (Slicer)

Agar pengguna bisa memfilter data.

1. Pilih visual **Slicer** (ikon corong).
2. Drag kolom Product atau Category ke dalamnya.
3. Coba klik salah satu produk di Slicer, maka semua grafik lain (Line chart, Card, Map) akan berubah mengikuti filter tersebut.

BAGIAN 4: Tips Rapih-Rapih (Formatting)

Agar dashboard terlihat profesional:

1. Klik pada salah satu grafik, lalu pilih ikon **Format your visual** (ikon kuas cat).
2. Aktifkan **Data Labels** pada Bar Chart agar angkanya muncul di batang.
3. Berikan **Title** yang jelas pada setiap grafik (Contoh: "Tren Penjualan Bulanan").
4. Gunakan tema warna yang konsisten (Menu **View** > pilih Theme yang disukai).